
EQUIPO EDITORIAL / EDITORIAL TEAM / EQUIPA EDITORIAL

Editor Jefe / Editor in chief / Editor Chefe

Dr. Roberto García Lara. Universidad Internacional Iberoamericana, México

Jorge González Márquez. Universidad Europea del Atlántico, España

Secretaria / General Secretary / Secretário Geral

Dra. Beatriz Berrios Aguayo. Universidad de Jaén, España

Editores Asociados / Associate Editors / Editores associados

Dra. Erika Barony Vera. Centro de Estudios en Gobernanza Política, México

Dra. Carla Gómez Macfarland. Instituto Belisario Domínguez, México

Dr. Alejandro Gutiérrez Dávila. Universidad de San Carlos, Guatemala

Dra. Karen Góngora Pantí. University of Twente, Holanda

Dra. Alina Celi Frugoni. Universidad Internacional Iberoamericana

Dr. Haim Castro González. Barra Nacional de Abogados, México

Dra. Cynthia Cuenca González. Universidad Autónoma Metropolitana, México

Dra. Ligia Lee Guandique. Universidad Internacional Iberoamericana, Guatemala

Comité Científico Internacional

Dr. Juan Abelardo Hernández Franco. Universidad Panamericana, México

Dr. Jesús Niebla Zatarin. Universidad Autónoma de Sinaloa, México

Dr. Eduardo Silva Alvarado. Universidad Internacional Iberoamericana, México

Dr. Alejandro Sahuí Maldonado. Centro de Investigaciones Jurídicas, Universidad Autónoma de Campeche, México

Patrocinadores:

Funiber - Fundación Universitaria Iberoamericana
Universidad internacional Iberoamericana.

Campeche
(México)

Universidad Europea del Atlántico. Santander
(España)

Universidad Internacional Iberoamericana. Puerto
Rico (EE. UU)

Universidade Internacional do Cuanza. Cuito (Angola)

Colaboran:

Centro de Investigación en Tecnología Industrial de
Cantabria (CITICAN)

Grupo de Investigación IDEO (HUM 660) -
Universidad de Jaén

Centro de Innovación y Transferencia Tecnológica de
Campeche (CITTECAM) – México.

SUMARIO / SUMMARY / RESUMO

- Editorial 6

- La crisis de 2007 en Estados Unidos ¿Desequilibrio entre oferta y demanda o crisis de rentabilidad? 109
The 2007 crisis in the United States. Imbalance between supply and demand or profitability crisis?
Roberto Fernando García Ramírez, Marco Antonio Rojo Gutiérrez. Universidad Internacional Iberoamericana (México) / Universidad Autónoma Metropolitana (México).

- Revisión técnica del Decreto Ejecutivo angoleño N.º 536-15 de 28 de agosto de 2015 sobre las especificidades de los lubricantes consumidos en Angola - Subsidios y actualizaciones normativas 126
Technical revision to Angolan Executive Decree No. 536-15 of 28 August 2015 on the specifics of lubricants consumed in Angola - Subsidies and normative updates
Pedro Gelson Morais, Elvis Napoleão Queto Cardoso. Universidad Jean Piaget de Angola (Angola).

- La mortalidad de las empresas familiares ecuatorianas por falta de planificación sucesoria 145
Mortality in Ecuadorian family businesses due to lack of succession planning
Cecilia Elizabeth Duarte Estévez. Universidad Internacional Indoamericana (México).

- Abuso de la figura del fideicomiso como fuente de pago o garantía con cargo a participaciones federales. Caso del estado de Colima 164
Mortality in Ecuadorian family businesses due to lack of succession planning
Arturo Javier Pérez moreno. Universidad Internacional Iberoamericana (México).

- La generación de energía eléctrica de 1996 al 2017 en Guatemala..... 177
Electricity generation from 1996 to 2017 in Guatemala
Edgar Estuardo Pérez Barrios, Eduardo René Silva Alvarado. Universidad Internacional Iberoamericana (Guatemala) / Fundación Universitaria Iberoamericana (Guatemala).

- Análisis del marco constitucional y normativo para la delegación de puertos marítimos en el Ecuador 193
Analysis of the constitutional and regulatory framework for the delegation of maritime ports in Ecuador
Angela Annabella Loor Zambrano, María Graciela Pahul Robredo. Universidad Internacional Iberoamericana (Ecuador) / Universidad de Salamanca (España).

Editorial

Nos complace compartir el segundo número del año 2022 de la revista Law and International Politics, la cual se integra por grandes aportaciones científicas globales, mismas que permiten visualizar una tendencia del crecimiento del conocimiento en las áreas de derecho y política. Es importante resaltar, que a través de las visiones de los articulistas que integran el presente número, se brinda un panorama multifacético que nos orienta a replantear las agendas de acciones jurídico-políticas para las diversas naciones.

El primero de los artículos realiza un análisis sobre la crisis económica provocada por la pandemia del COVID-19, ello analizado desde el actual anuncio de la Reserva Federal de Estados Unidos de América de una posible recesión frente a la inflación que se ha presentado en el último trimestre. El documento concluye con una serie de propuestas de política económica entorno a las características de la crisis y del modelo de acumulación del ciclo de crecimiento de largo plazo que comenzó a partir del establecimiento de las políticas neoliberales en detrimento de las políticas de corte keynesiano de la posguerra.

El segundo de los artículos aborda un estudio que se centra en el argumento de garantizar la calidad de los aceites lubricantes en Angola a través de la normativa del país, donde la visión de las naciones tanto en lo político como en lo jurídico pretenden vigilar la calidad de los productos que se comercializan en el entorno del país, creando regulaciones de mercado pero a su vez obligando a que la calidad del producto a través de la norma sea una causa de protección para la adquisición del mismo. En razón de ello, el artículo analiza el Decreto Ejecutivo nº 536/15 del país de Angola. El artículo concluye con un análisis que presenta características, unidades, valores límite y métodos de prueba con las que se podrían adquirir certificación de la calidad del producto, todo ello de acuerdo a la propuesta del articulista.

En el tercer artículo podremos apreciar una investigación sobre un tema novedoso y que ha tomado fuerza en Latinoamérica, las empresas familiares ecuatorianas; mismas que contribuyen al desarrollo del país y son generadores de empleos. Empero lo anterior, no se ha establecido de manera integral normativa jurídica al respecto y han tenido que adaptarse a su entorno, por lo tanto, en el presente estudio se realiza una crítica a la normativa en cuanto a lo dispersa de la figura jurídica de las empresas familiares ecuatorianas en la legislación de ese mismo país, impactando en un acto jurídico que resulta vital para las familias en el Ecuador, es decir, la sucesión como un proceso jurídico que debe ser fortalecido a través de la legislación para procurar la continuidad de dichas empresas, logrando con ello el crecimiento y desarrollo por medio del relevo generacional.

En este segundo número de la revista MLS-LIP se integra un cuarto artículo que analiza la figura jurídica del fideicomiso como medio de afectación de las participaciones federales como fuente de pago y garantía de créditos de las entidades federativas en el país de México. En particular se analiza desde el entorno del Estado de Colima, debido a las particularidades del contrato de fideicomiso de afectación de participaciones federales. El estudio se nutre con análisis de la incompatibilidad de las entidades federativas de legislar en relación a la factibilidad de utilizar al fideicomiso, como mecanismo de afectación de las participaciones federales, esto como fuente de pago y garantía de los créditos asumidos por las entidades federativas.

En esta misma línea, en el quinto artículo se aborda una investigación sobre la evolución de la generación de energía eléctrica del sector público y del sector privado por el cambio en la legislación eléctrica en 1996, por medio de la Ley General de Electricidad del país de Guatemala. Esta investigación se centra sobre un análisis interesante de la información proporcionada dentro de los años en estudio y las variables definidas, el análisis de los artículos de la ley que regula la generación de energía eléctrica y la selección de los expertos entrevistados; todo ello con la visión de brindar un panorama que permita conocer el subsidio eléctrico que se brinda en el país desde año 2017, y que resulta adecuada para lograr la satisfacción del servicio de energía eléctrica a los usuarios del país, en horas.

Por último, la revista ha integrado un sexto artículo en el que se realiza una investigación respecto de la forma legítima que tienen los Estados centralizados o seccionales de transferir capacidades jurídicas, administrativas, operacionales y de gestión en general a entidades

descentralizadas del propio Estado o entes del sector privado, mediante las delegaciones. El estudio se centra sobre el país de Ecuador en el que existen varias formas de delegar competencias y gestiones financieras, administrativas y operativas a cargo de empresas estatales extranjeras, privadas nacionales o extranjeras e incluso por medio de alianzas público-privadas. Derivado de ello, se analizan las delegaciones de los puertos marítimos del Ecuador que forman parte de los sectores estratégicos del Estado por sus condiciones de infraestructura, ubicación geopolítica y facilidades de conectividad, elementos que los hacen atractivos para los inversionistas nacionales e internacionales especializados en los negocios marítimos, situación que los transforma en aliados valiosos para el comercio internacional y el tránsito de pasajeros turísticos. El Estado ecuatoriano pretende que las ventajas comparativas y competitivas de infraestructuras y posicionamiento estratégico sirvan para generar un desarrollo sostenido basado en la capacidad de brindar servicios portuarios ágiles, seguros y con costes competitivos.

Con ello damos la bienvenida al lector, de las diversas visiones de los articulistas y sus interesantes aportaciones en temas cumbres, para la construcción de un Estado político y de Derecho.

Dr. Roberto García Lara, Jorge González Márquez
Editores Jefe / Editors in chief / Editores Chefe